

WARSZTATY

# Lean Procurement

**Czyli jak szybciej, celniej  
i taniej kupować i kontraktować  
usługi IT dostarczane w modelu Agile**

**12 marca 2019 r.**  
Warszawa, Golden Floor Tower



Pragmatic  
Solutions



Współpraca z dostawcami usług IT to jeden z kluczowych obszarów dla każdej organizacji. W jaki sposób ułożyć proces zakupowy na potrzeby projektów IT realizowanych w modelu Agile? Jak formułować zapytania rynkowo-ofertowe (RFI/RFP) dla projektów IT realizowanych w modelu Agile? Co powinna zawierać dokumentacja zakupowa i na czym polegają jej różnice względem procesów zakupowych na projekty realizowane kaskadowo (Waterfall). W oparciu o jakie kryteria oceniać dostawców IT zarówno w trakcie postępowania zakupowego oraz już w trakcie realizacji projektu IT realizowanego w oparciu o metodyki zwinne? Jakie modele rozliczeń z dostawcą IT są optymalne dla projektów realizowanych w modelu Agile. I przede wszystkim, co powinna zawierać i w jaki sposób negocjować umowę z dostawcą na realizację projektu IT realizowanego w zwinnej (agile) metodyce?

Na te i inne pytania odpowiemy podczas praktycznych warsztatów organizowanych we współpracy z najlepszymi praktykami rynku.

Do udziału w spotkaniu zapraszamy przedstawicieli działów zakupów oraz wszystkich tych, którzy odpowiadają za procesy zakupowe usług IT!

### Do zobaczenia na warsztatach!

#### Magdalena Marczak-Makowska

Kierownik Działu Projektów  
magdalena.marczak@infor.pl  
22 530 41 46

#### Partner merytoryczny



#### Patroni medialni

DZIENNIK  
GAZETA PRAWNA

#### Partner merytoryczny

SSW Pragmatic Solutions to połączenie wiedzy, doświadczenia i profesjonalizmu. Świadczymy usługi doradztwa prawnego, podatkowego, księgowego i finansowego, jak również w obszarze nowych technologii w różnych sektorach gospodarki: od bankowości i finansów, poprzez rynki kapitałowe, fuzje i przejęcia, zamówienia publiczne po energetykę, górnictwo czy nieruchomości. Stawiamy na pasję i różnorodność, dzięki czemu kreatywnie patrzymy i rozwiązujemy rzeczywiste wyzwania biznesowe naszych klientów. Jesteśmy zawsze w centrum dyskusji o najnowszych trendach, dlatego naszą odpowiedzią na nie jest unikatowe doradztwo i pragmatyczne rozwiązania, niezależnie od tego czy chcesz stosować w swoim biznesie najbardziej efektywne struktury podatkowe, czy z powodzeniem rozszerzać działalność na nowe lokalizacje i sektory biznesowe. Inwestujemy w nowe technologie i strategie, aby być na bieżąco z najnowszymi trendami prawnymi, podatkowymi oraz biznesowym. Pomagamy przewidywać i przygotowywać się na przyszłe wyzwania. Od wielu lat jesteśmy wyróżniani i rekomendowani przez międzynarodowe rankingi i informatory prawnicze, takie jak Chambers and Partners, The Legal 500 oraz IFLR1000. W 2018 roku zostaliśmy zarekomendowani przez prestiżowy ranking Chambers Europe w następujących kategoriach: M&A/Corporate, Energy and Natural Resources, Tax, Capital Markets: Equity.



# Program

**9:00**

Rejestracja,  
poranna kawa

**9:30**

Warsztaty część I

**11:00**

Przerwa na kawę

**11:20**

Warsztaty część II

**13:00**

Przerwa na lunch

**14:00**

Warsztaty część III

**16:00**

Zakończenie warsztatów,  
wręczenie certyfikatów

## Podczas warsztatów:

- ⚙️ Agile – wprowadzenie, zasady i różnice względem tradycyjnych modeli prowadzenia projektów IT
- ⚙️ O czy pamiętać jeszcze przed decyzją zakupową
- ⚙️ Dokumentacja na potrzeby postępowania zakupowego
- ⚙️ Sztuka pisania RFP
- ⚙️ W oparciu o jakie kryteria oceniać dostawców IT
- ⚙️ O co pytać dostawcę IT podczas postępowania zakupowego
- ⚙️ Incepcja – czyli jak zweryfikować rzeczywistość a nie tylko deklarowaną kompetencję dostawcy IT
- ⚙️ Jak rozliczać projekty IT dostarczane w modelu Agile
- ⚙️ Najlepsze praktyki tworzenia i negocjowania kontraktów IT dla projektów Agile

# Prowadzący

## Piotr Gałka

radca prawny i członek Okręgowej Izby Radców Prawnych

Specjalizuje się w prawie nowych technologii oraz procesach transformacyjnych. Doradza klientom w zakresie procesów inwestycyjnych uwzględniających pozyskiwanie finansowania za pośrednictwem technologii blockchain, jak również wspiera klientów w budowaniu strategii oraz modeli biznesowych w zakresie innowacyjnych projektów. Doświadczenie zdobywał jako in-house w funduszu Inovo VC, domu inwestycyjnym mBanku oraz we współpracy z kancelarią DZP i Maruta Wachta. Studiował na wydziale prawa Uniwersytetu Warszawskiego i Szkole Głównej Handlowej oraz Uniwersytecie Juliusza Maksymiliana w Würzburgu.



## Łukasz Węgrzyn

partner w kancelarii SSW Pragmatic Solutions.

Doradza organizacjom w procesach transformacji cyfrowej, w szczególności w budowie procesów zakupowych oraz modeli kontraktowych spójnych ze zwinnym modelem zarządzania organizacją (agile). Ekspert zagadnień prawnych związanych z usługami chmurowymi (cloud computing) oraz outsourcingiem usług IT. Wykładowca na Wydziale Matematyki, Informatyki i Mechaniki Uniwersytetu Warszawskiego. W międzynarodowym rankingu The Legal 500 2018 wskazany jako Next Generation Lawyer w sektorze Technologia-Media-Telekomunikacja w Polsce.

